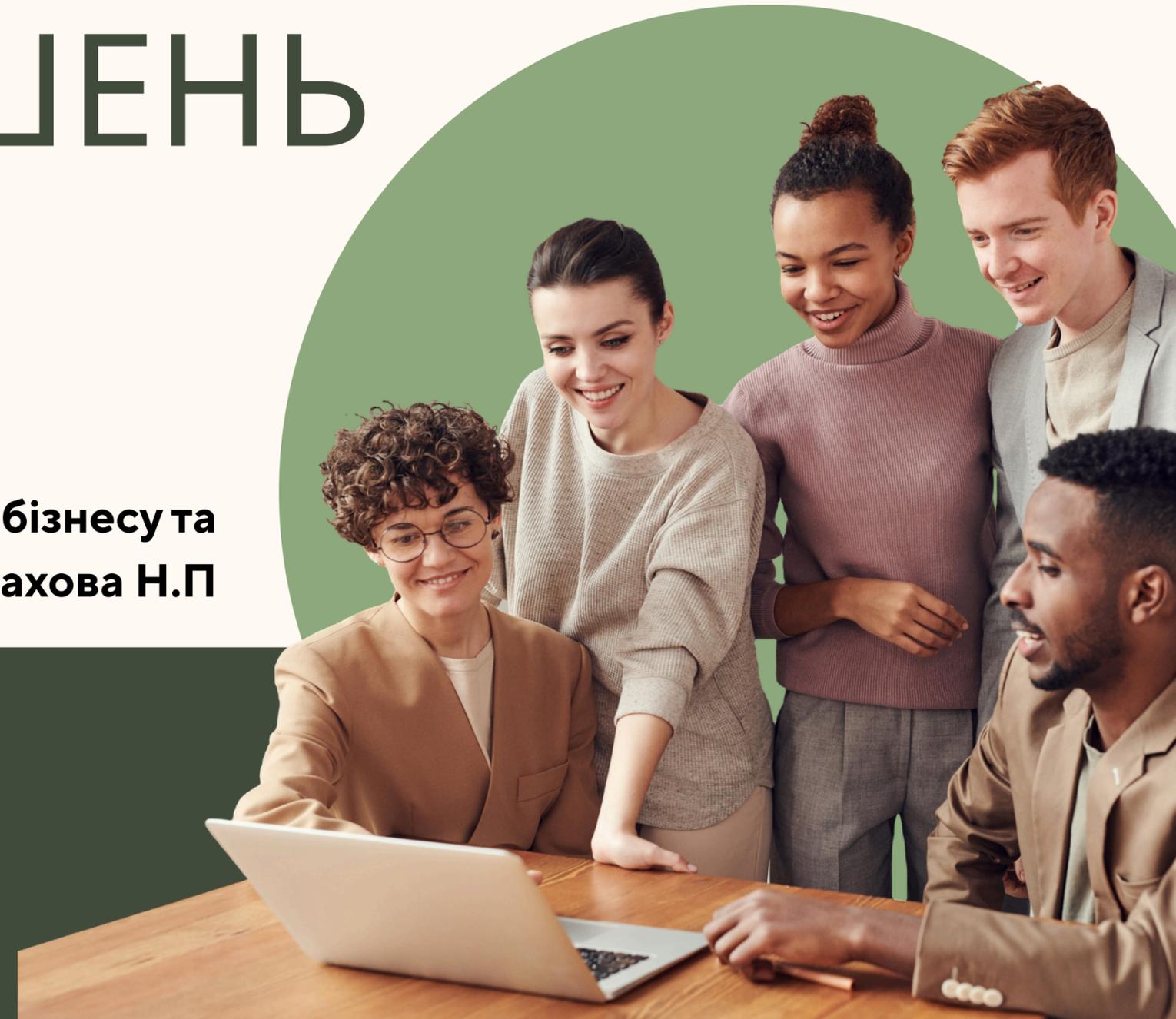


ПЕРЕГОВОРИ ТА ПРИЙНЯТТЯ РІШЕНЬ

**к.е.н.доцент кафедри бізнесу та
упраління персоналом Стахова Н.П**



ЩО ТАКЕ ПЕРЕГОВОРИ ТА ПРИЙНЯТТЯ РІШЕНЬ?

Переговори - це не просто розмова.
Це мистецтво досягати результату.

Це:

-  уміння домовлятися
-  аналізувати інтереси сторін
-  знаходити компроміс
-  досягати вигідних рішень
-  переконувати та аргументувати



ЩО ТИ ОТРИМАЄШ НА КУРСІ?

- ✓ Техніки ведення переговорів
 - ✓ Стратегії “win-win”
- ✓ Методи прийняття управлінських рішень
 - ✓ Аналіз конфліктних ситуацій
 - ✓ Розвиток критичного мислення
- 🎓 **Формат: кейси, моделювання переговорів, практичні ситуації, командна робота**

ЧОМУ ЦЕ ВАЖЛИВО ДЛЯ ТВОЄЇ КАР'ЄРИ?

 Менеджер веде переговори щодня

 Підприємець приймає рішення постійно

 HR проводить переговори з кандидатами

 Керівник відповідає за стратегічні рішення

Хто вміє домовлятися — той керує процесом.

Хто вміє приймати рішення — той керує результатом.